

営業の怪物と呼ばれた男が語る

『今、中小企業に必要な営業力』

～時代のせいにしていない暇はない、閉塞感は営業力で打破せよ～

明日からの営業に生きる“格言”を随所に織り交ぜながらの2時間セミナー

是非、営業力アップのヒントにして下さい！ **今一度モチベーションを上げるために！**

○配慮はしても遠慮はするな！○顧客を発掘する為にキーマンを創る方法○接待の原点は桃太郎○好調な時、不調な時にすること！○適性が無いと思われる社員をトッププレイヤーに変える方法○具体的な私の営業の工夫○今や外資系No1保険会社プルデンシャル生命の創業逸話○営業の褒め方、叱り方○基本(デミングホイール)で営業は伸ばす○考え変われば…人生が変わった○褒めて育てる、ピグマリオン効果○部下の非難は…褒め言葉？○親の仕事の姿を子供に見せよ！○できる営業マンの3つの特徴○新人の上司は「自分がしてもらって良かった」事から始めなさい○営業マンのモチベーションアップ方法○意外性がセールスを伸ばす○夢を持っていますか？○やってはいけない間違った営業マン教育○駅のホームで凄惨な男をリクルートした話etc

すべての業種に対応しています

今の営業スタイルにプラスα

営業マン教育に

講師 株式会社 ケンコンサルタンツ
代表取締役 小坂井 重樹 氏

営業力アップ・人事管理コンサルタントとして活躍中



同志社大学卒業後、日本オリパティに入社、計算機・コンピュータの営業(飛び込み+DM+紹介)として活躍。

その実績を評価され、ソニープルデンシャル生命保険(株)に、横浜以西第1号社員として入社。名古屋支社・大阪支社の開設に携わる。

昭和62年のプルデンシャル生命保険(株)の設立に役員として携わり、取締役名古屋支店長、執行役員常務、西日本営業本部長、本社市場開発本部長として、新規開拓・紹介営業と営業教育・採用に従事し、現在のプルデンシャル生命というクォリティーを創りあげた重要人物の一人です。

平成23年、その経験を多くの企業に共有してもらいたいという志のもと、株式会社ケンコンサルタンツを創業。東京・大阪・名古屋を中心に、企業向け営業力アップ・人事管理コンサルタントとして顧問先と一緒に問題解決に取り組んでおられます。

1. 日時: 2011年9月2日(金) 15:00~17:00(14:30 受付)
2. 場所: アイリス愛知(裏面参照)
3. 受講費:お1人様 5,000 円(資料代・税込) ※お知り合いの企業様もぜひお誘いください
4. 定員: 先着30名様
5. 資料請求のみ 1部 1,500 円(税込)
6. お問合せ: お電話又はメールでお願いします。

Tel 052-971-1122(担当: 玉井・石黒)

e-mail ishiguro@ask-consult.co.jp

■ お申込み

ASK主催セミナー 9/2(金) 15:00~17:00開催

『営業の怪物が語る中小企業に必要な営業力』

ASK税理士法人 **FAX 052-971-4488**

までお送り下さい。(お申込み期限 8月26日)

受講ご希望の場合は、FAX ご送信後、申込期日までに下記の口座にご入金下さい。

- ◆三菱東京UFJ銀行 大津町支店
- ◆普通預金 5049718
- ◆振込口座 ASK税理士法人 代表社員 加藤久典
(アスクゼイリシホジツン ダイエイウシヤイン カウヒサリ)

※振り込み手数料は貴社にてご負担お願いいたします。

※内容・料金についてご不明な点がございましたらお気軽にお問合せ下さい。(052-971-1122) (担当:玉井・石黒)

◆会場アクセス



アイリス愛知

名古屋市中区丸の内2-5-10

地下鉄桜通線・鶴舞線

丸の内駅 4番出口 徒歩8分

無料駐車場がございますので、お車でもお越しになれます

セミナーお申込み

資料ご請求

● 貴社名 _____

● お名前(1) _____

● お名前(2) _____

● e-mail _____ ● 電話番号 _____

ASK 税理士法人

愛知会計センター 名古屋支部 事務局
ASKコンサルティング株式会社

ASK

〒460-0002 名古屋市中区丸の内 3-22-21 損保ジャパン名古屋ビル 1F
Tel 052-971-1122 Fax 052-971-4488